



xcala  
SUMMIT

# INVERSIÓN ÁNGEL AMÉRICA LATINA Y EL CARIBE EN 2018

ISABELLE CHAQUIRIAND |  @ICHAQUIRIAND

## EL 2018 EN NÚMEROS

Cantidad de operaciones: 199

Monto total: USD 20.844.125

Monto promedio de inversión: USD 104.800

N° Redes incluidas en el Monitor: 40

Cantidad de Inversores: 3.191

Inversiones con Impacto Social: 36%

ROI promedio estimada de las inversiones a 5 años: 32%

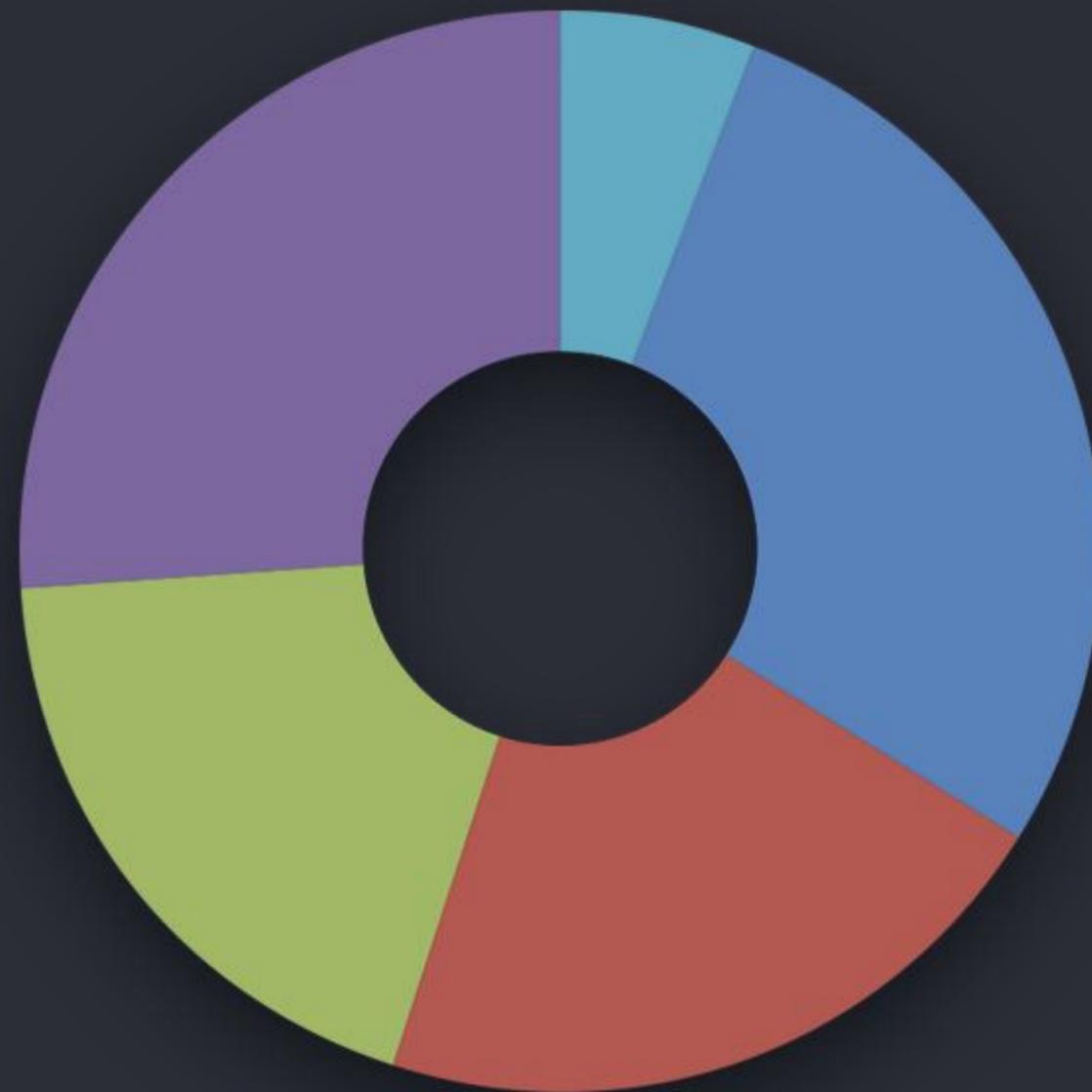
Puestos de trabajo estimados en próx. 5 años: 4.800



## EVOLUCIÓN DE INDICADORES

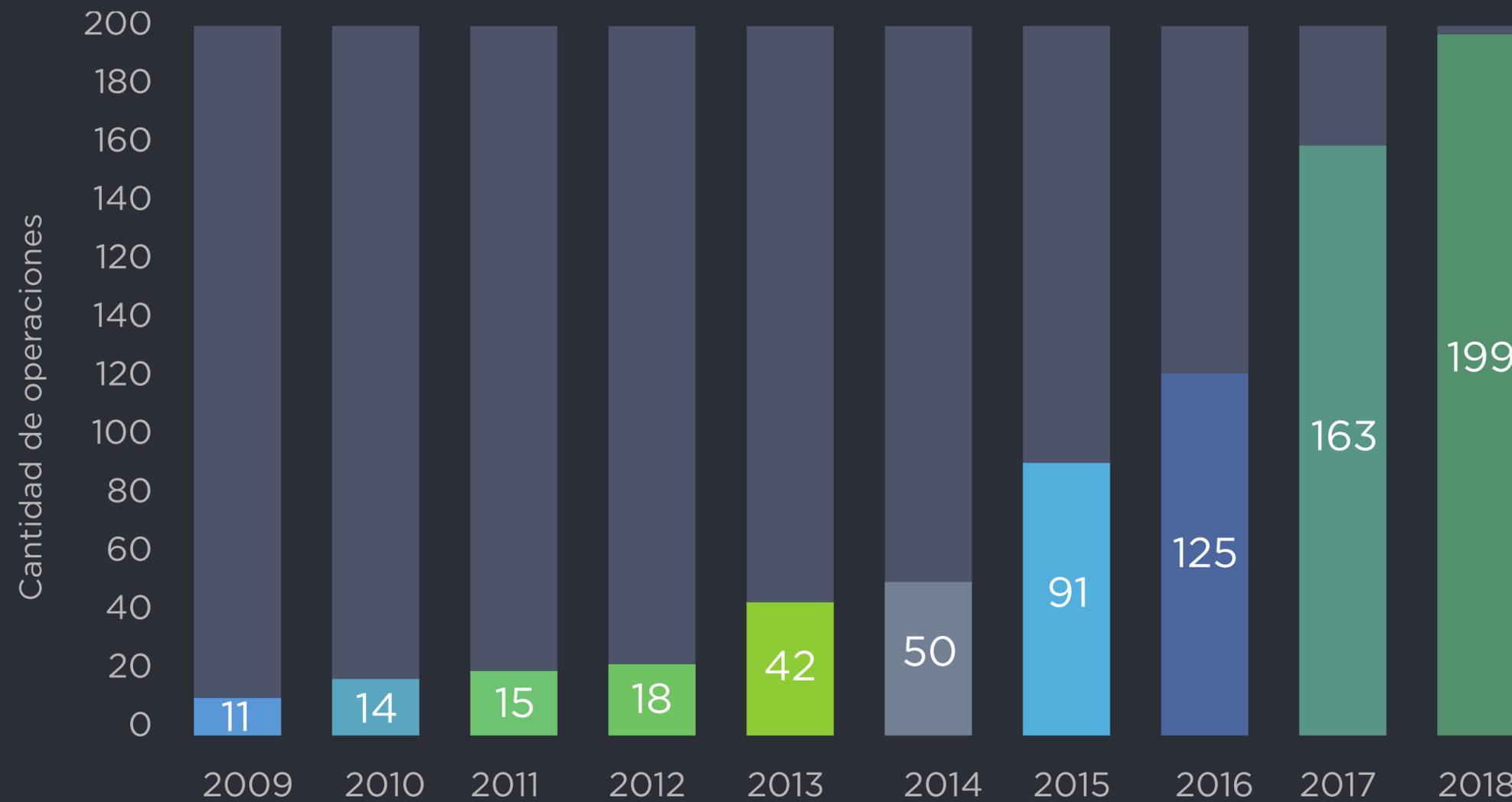
INDICADOR	2016	2017	2018
Monto total Inversiones (USD)	17.639.418	18.866.820	20.844.125
Nº Operaciones	125	163	199
% Operaciones Con Impacto Social	30%	28%	36%
% Redes con Operaciones	76%	83%	93%
Generación de Empleos Estimada (5 años)	2375	2572	4800
Operaciones lideradas por mujeres	14	20	40
Cantidad de inversores	2028	2245	3191
Inversoras mujeres	215	261	347
Inversoras mujeres involucradas en las Oper. (Nº)	39	40	152
Emprendimientos liderados por mujeres que recibieron inversión	11%	12%	20%

## INVERSIÓN CON IMPACTO SOCIAL

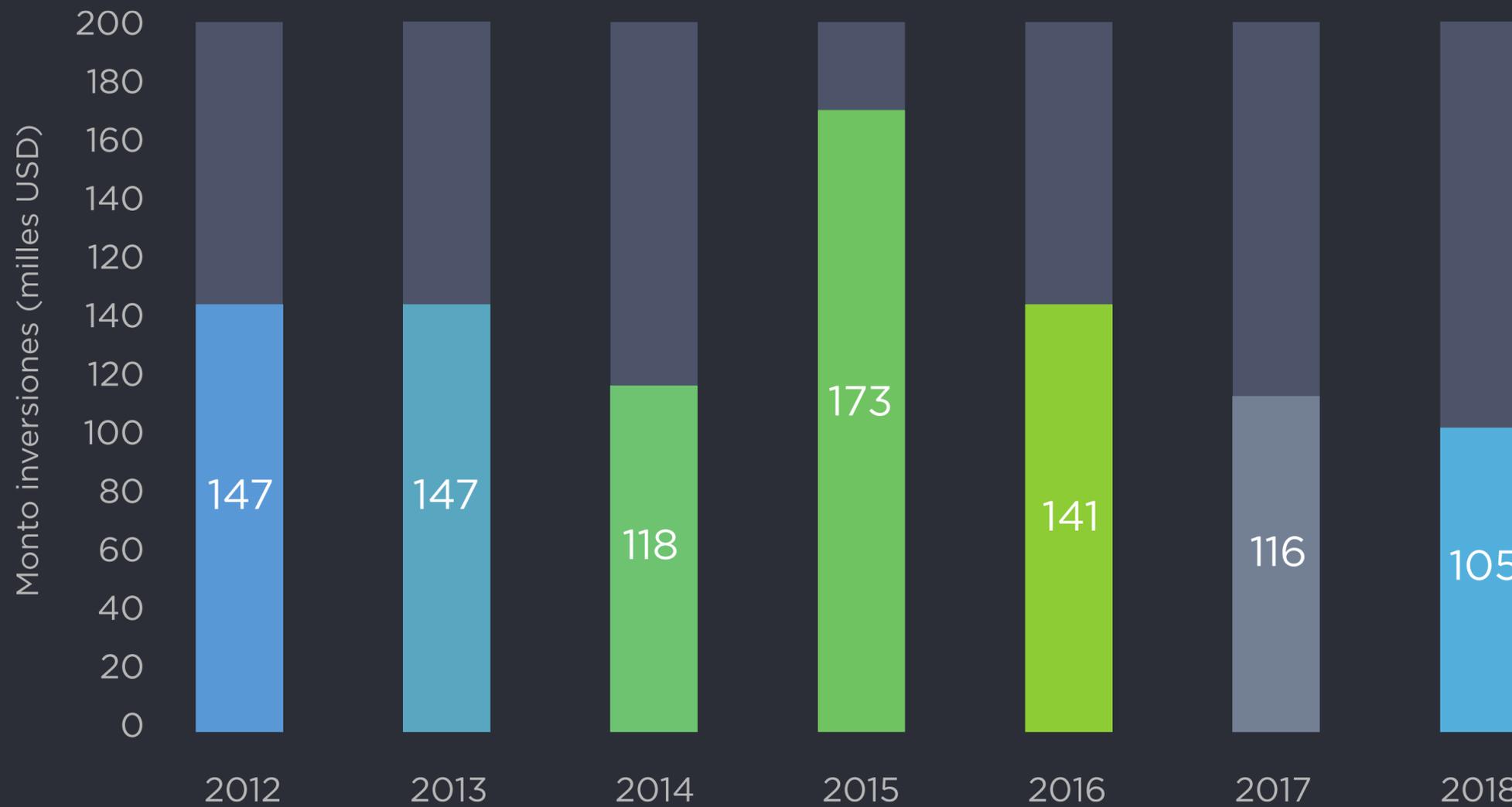


- Medioambiente 28%
- Mejora en la calidad de vida 21%
- Educación 19%
- Inclusión Social 26%
- Otros 6%

# EVOLUCIÓN DE INDICADORES

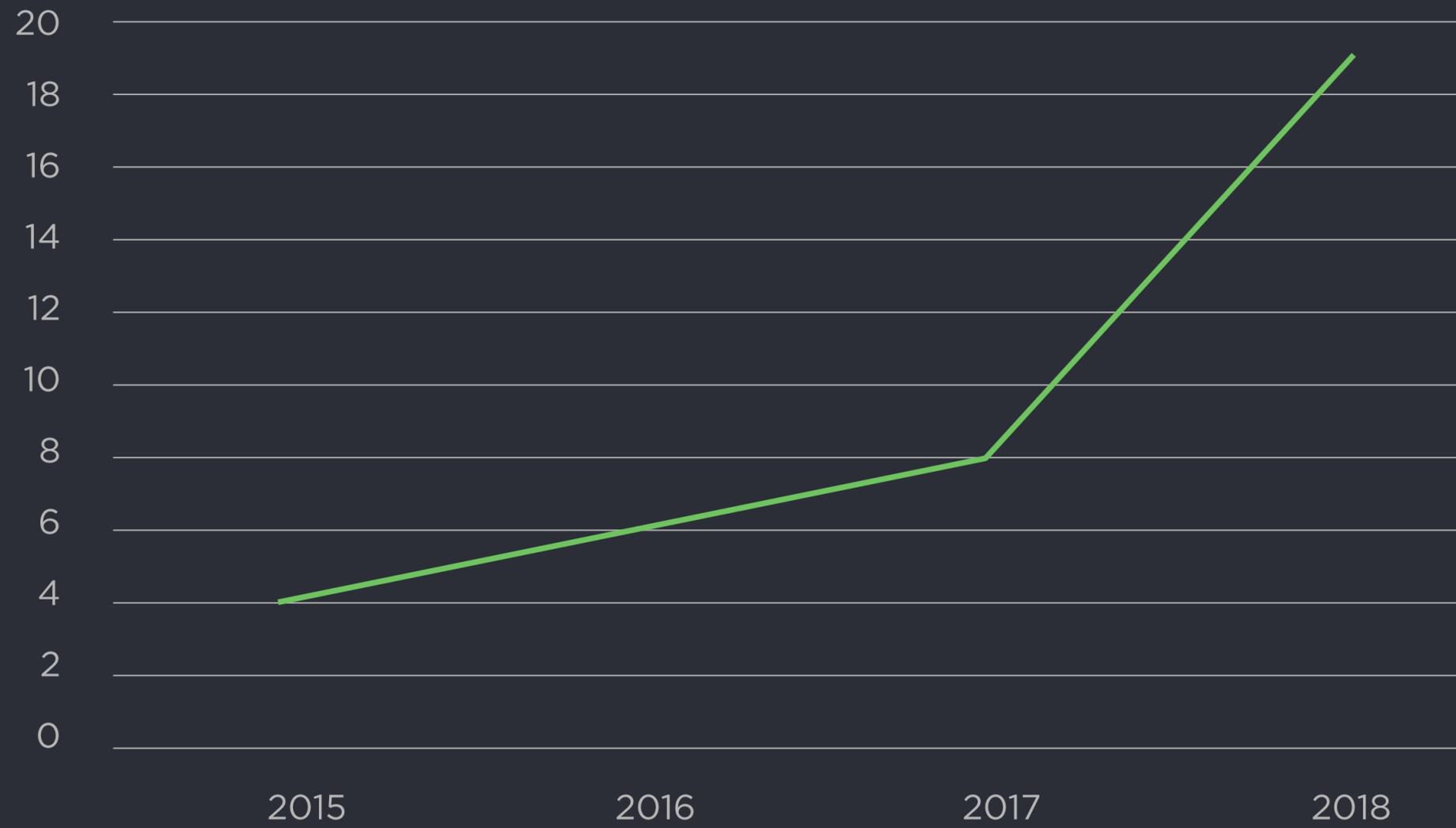


## MONTO PROMEDIO DE INVERSIÓN





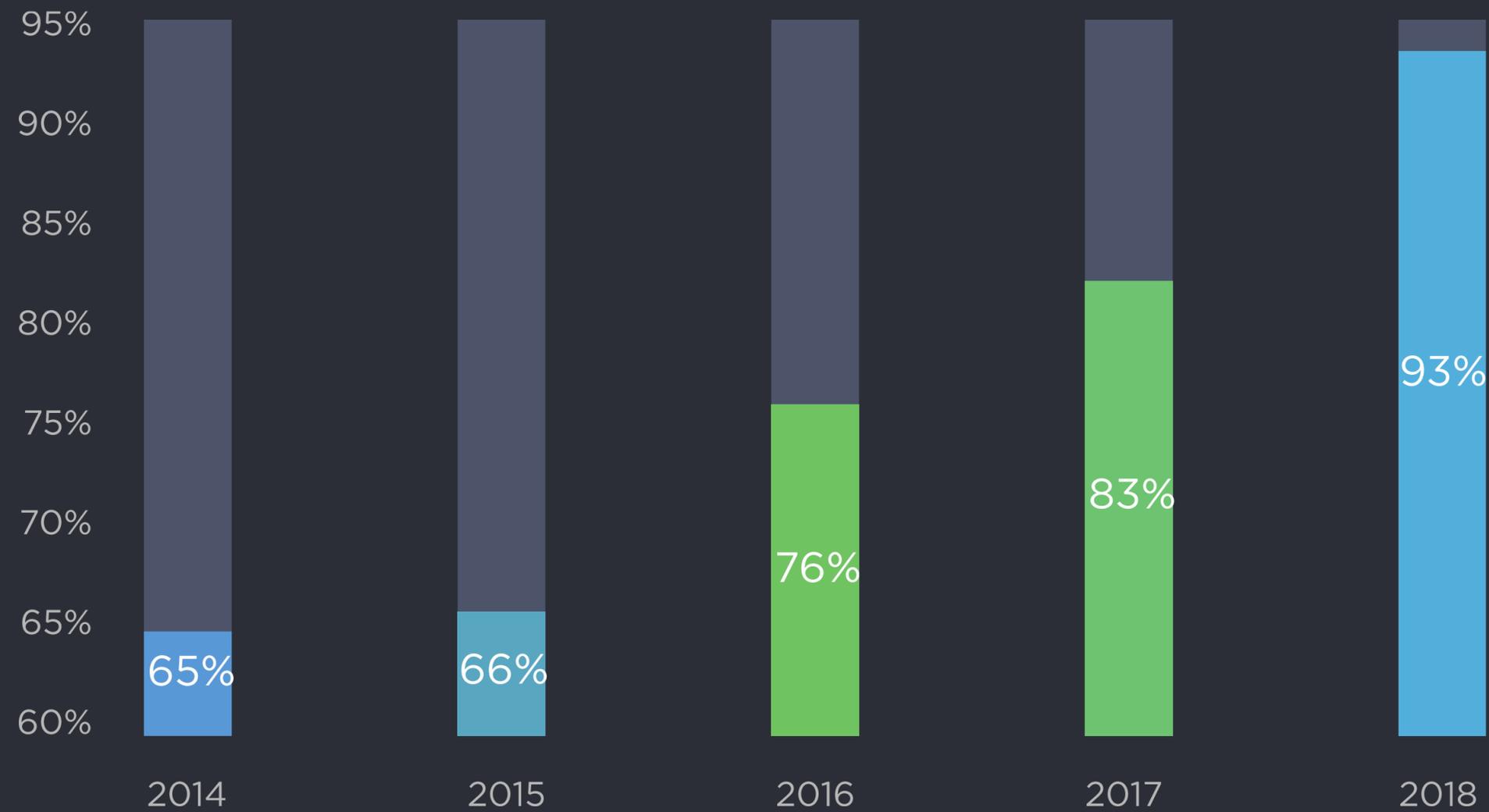
## CANTIDAD DE EXITS



# REDES DE INVERSIÓN ÁNGEL EN AMÉRICA LATINA Y EL CARIBE EN 2018

ISABELLE CHAQUIRIAND |  @ICHAQUIRIAND  
LEONARDO VEIGA |  @LEOVEIGASANCHEZ

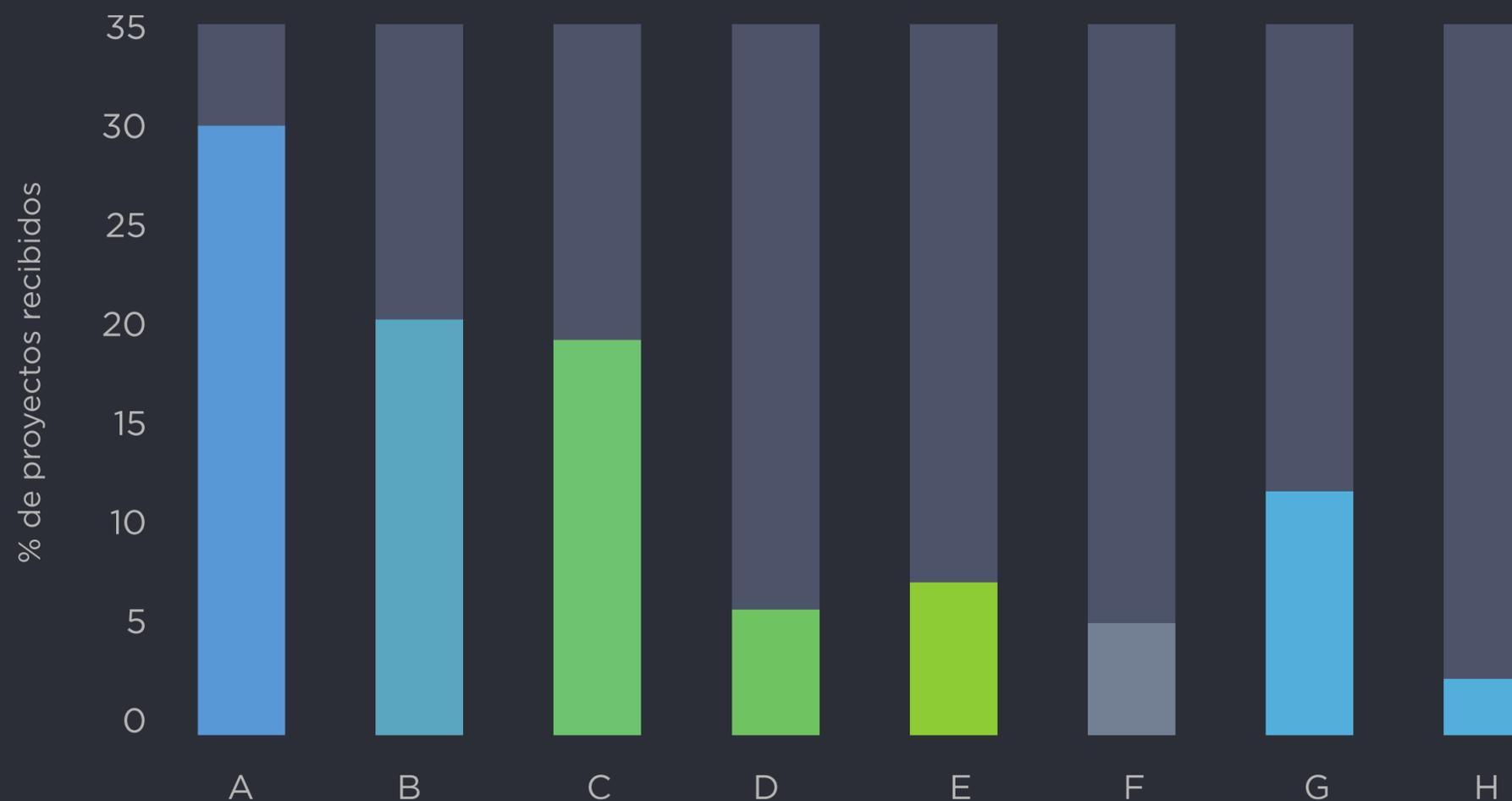
## % DE REDES CON OPERACIONES



# EMPRENDIMIENTOS

ISABELLE CHAQUIRIAND |  @ICHAQUIRIAND  
LEONARDO VEIGA |  @LEOVEIGASANCHEZ

## RAZONES POR LAS CUALES SE DESCARTARON EMPRENDIMIENTOS A LO LARGO DEL PROYECTO



A· El Proyecto carecía de elaboración

B· El Proyecto no tenía potencial de crecimiento

C· El emprendimiento era demasiado incipiente

D· El emprendimiento requería financiamiento bancario o capital de riesgo

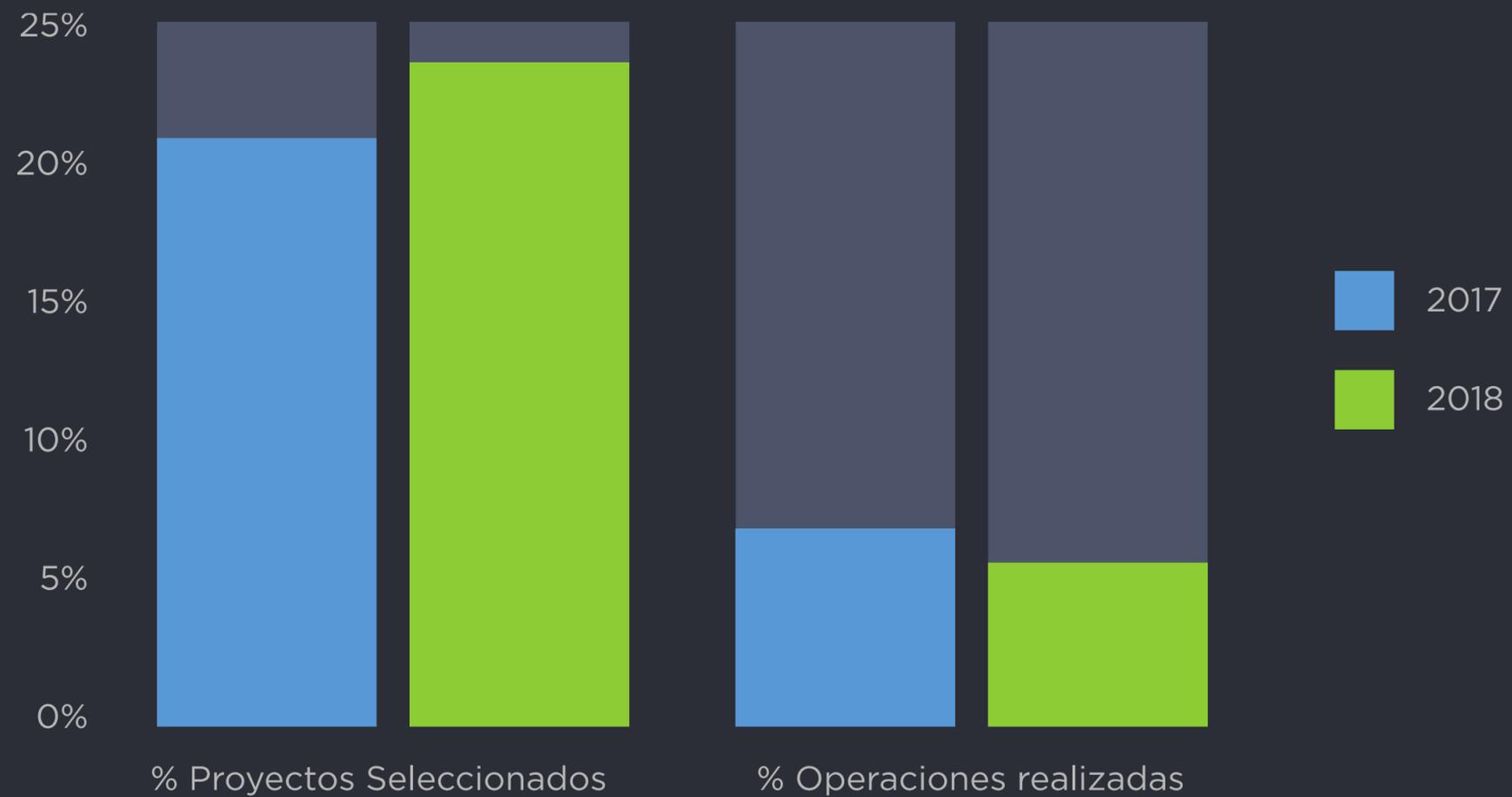
E· El perfil del emprendedor hizo al proyecto no elegible

F· La red no tenía inversores con el perfil adecuado

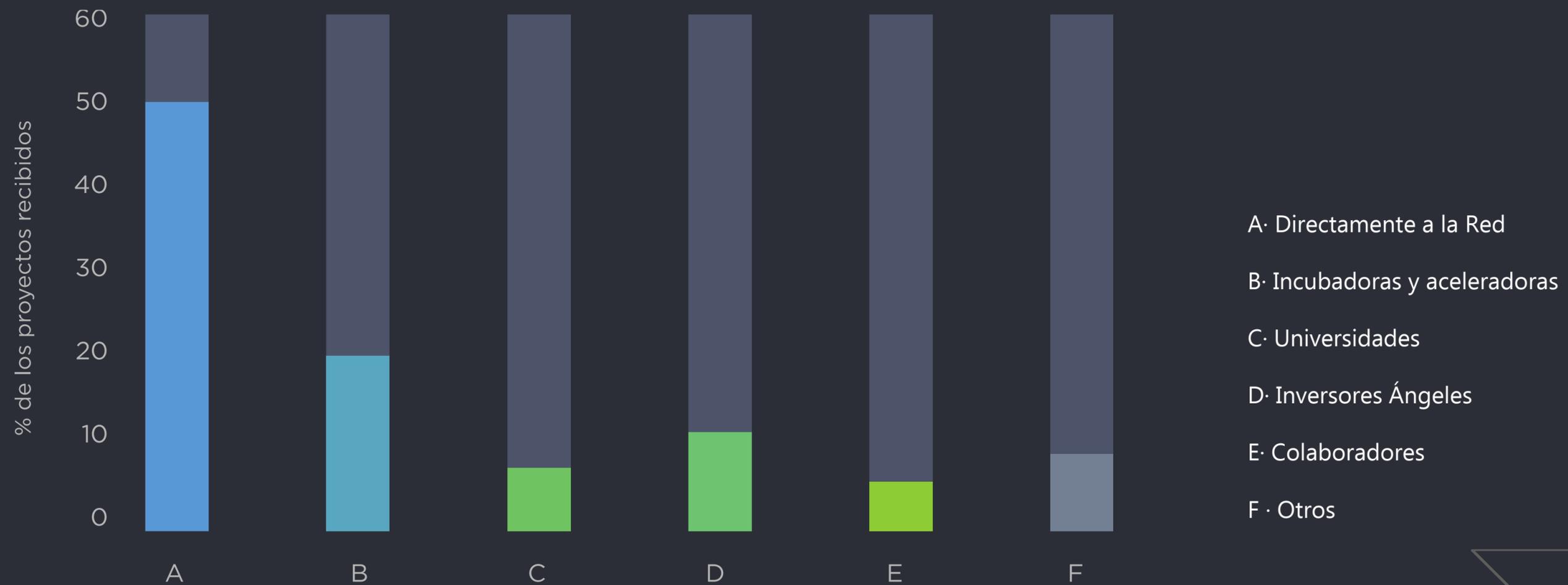
G· Proyectos elegibles que fueron a ronda de inversores

H· Otros

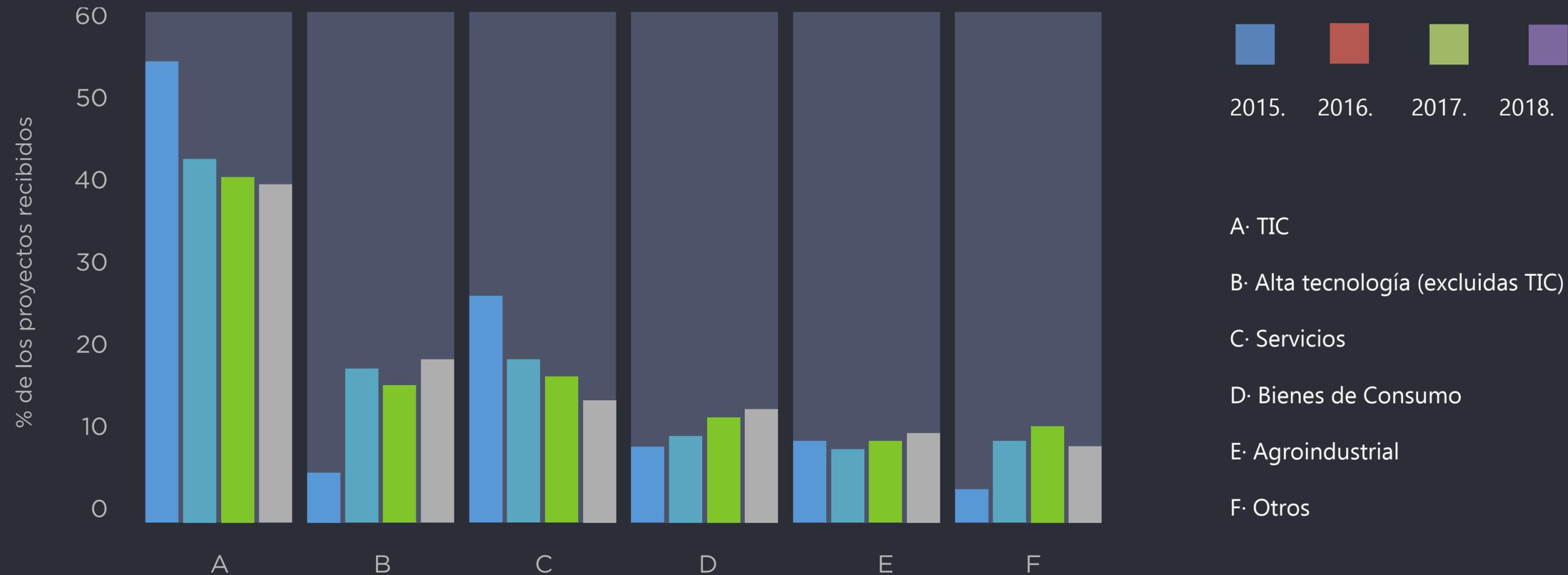
## EMPRENDIMIENTOS SELECCIONADOS PARA RONDA DE INVERSORES VS FINALMENTE INVERTIDOS



# CÓMO LLEGAN LOS PROYECTOS



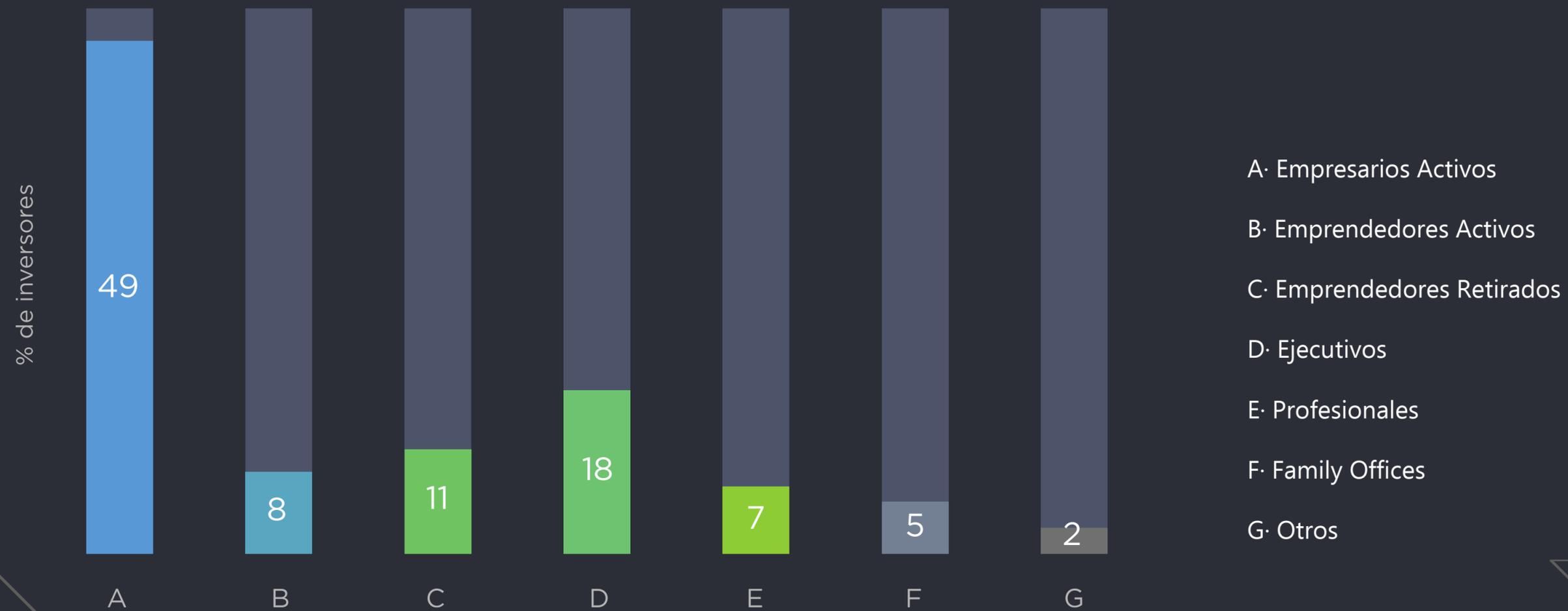
# INDUSTRIAS EN LAS QUE SE INVIERTE



# INVERSORES

ISABELLE CHAQUIRIAND |  @ICHAQUIRIAND  
LEONARDO VEIGA |  @LEOVEIGASANCHEZ

## PERFIL DE INVERSORES 2018



## PRINCIPALES OBSTÁCULOS PARA EL DESARROLLO DE LA RED

- Falta de calidad de los proyectos Muy importante
- Falta de preparación de los emprendedores para llevar adelante el proyecto Muy importante
- Falta de recursos para actividades de apoyo de la red a ambas partes Muy importante
- Falta de conocimiento por parte de los emprendedores de la existencia, funcionamiento, formas de acceso y ventajas de la red Importante
- Ausencia de un marco legal adecuado que favorezca este tipo de inversión Importante
- Problemas en el relacionamiento de emprendedores e inversores Importante
- Falta de inversores con las capacidades de mentoría de un inversor ángel Importante
- Falta de inversores con recursos suficientes Importante
- Renuencia de los emprendedores a aceptar las exigencias del proceso Algo Importante

GRACIAS

xcala  
SUMMIT



IEEM  
ESCUELA DE NEGOCIOS  
UNIVERSIDAD DE MONTEVIDEO

BID | LAB